

Axalta Coating Systems GmbH

Uferstrasse 90
4057 Basilea
Suiza
axalta.com

Contacto para medios

Marta Masqué Barri
Indaba
D +44 207 692 4964
marta.masque@weareindaba.com



PARA PUBLICACIÓN INMEDIATA

Axalta adquirirá U-POL, uno de los principales fabricantes de pinturas, recubrimientos de protección y accesorios para el mercado posventa de automoción

- *La adquisición complementa y refuerza la posición de liderazgo del negocio de Refinish a nivel mundial*
- *Accelera el crecimiento y amplía los mercados potenciales con una oferta de productos convencionales y económicos*
- *Contribuye de inmediato al margen de EBITDA ajustado; la adquisición se financiará con efectivo del balance*

Filadelfia (EE.UU.), 14 de julio, 2021 /PRNewswire/ -- Axalta Coating Systems (NYSE: AXTA), uno de los principales proveedores mundiales de pinturas y recubrimientos líquidos y en polvo, ha anunciado el 7 de julio que ha llegado a un acuerdo definitivo para adquirir U-POL Holdings Limited ("U-POL") de Graphite Capital Management LLP y otros accionistas por £428 millones (aproximadamente 501 millones de euros), sujeto a ciertos ajustes establecidos en los acuerdos de compraventa de la transacción.

Fundada en 1948 y con sede en el Reino Unido, U-POL es uno de los principales fabricantes de productos de reparación y repintado que se utilizan principalmente para el repintado de automóviles y en aplicaciones de protección del mercado posventa. La empresa produce una amplia gama de productos y accesorios de alta calidad para el repintado de automóviles, entre los que se incluyen aparejos, acabados, aerosoles, adhesivos y productos relacionados con la pintura, así como otros acabados de protección para el mercado posventa de automoción. U-POL vende sus productos en más de 100 países y es ampliamente conocida por sus marcas de referencia, entre las que se incluyen Raptor®, Dolphin® y Gold™. Axalta acelerará el crecimiento de los productos de U-POL al ampliar el acceso al mercado a través de los actuales canales de ventas y distribución de Axalta y, al mismo tiempo, aprovechará los canales de distribución de U-POL para ampliar el alcance de su cartera de productos de repintado a nuevos clientes.

“Axalta es el líder mundial en el segmento de pinturas y recubrimientos premium. La experiencia de U-POL en accesorios de repintado y pinturas de protección es muy complementaria con el negocio de Axalta y amplía nuestro mercado potencial en la importante y creciente tendencia dominante y en el segmento de repintado económico, así como en el mercado de consumidores que se decantan por el ‘hágalo usted mismo’”, comentó Robert Bryant, director ejecutivo de Axalta. “También vemos oportunidades para la tecnología de U-POL en aplicaciones para otras áreas de nuestro negocio, incluyendo los negocios de Mobility Coatings y Recubrimientos Industriales”.

La prestigiosa organización global de U-POL, así como la planta de producción y el laboratorio de I+D que la empresa tiene en Wellingborough (Inglaterra), aportan importantes capacidades a las organizaciones comerciales, de producción y de tecnología de la compañía y permitirán a Axalta servir mejor a sus clientes de todo el mundo.

“Las culturas de innovación, calidad y sólidos principios operativos de las dos compañías están perfectamente en consonancia”, comentó Troy Weaver, vicepresidente sénior del negocio global de Refinish en Axalta. “Esperamos suministrar a nuestros clientes estas capacidades adicionales y dar la bienvenida a los miembros del equipo de U-POL a la familia de Axalta”.

U-POL espera unas ventas netas de aproximadamente \$145 millones y un EBITDA ajustado de aproximadamente \$38 millones para el año fiscal 2021. Axalta espera lograr sinergias operativas y comerciales significativas en los negocios globales combinados. Se espera que las sinergias y eficiencias operativas anuales sean de aproximadamente \$10 millones y que se logren durante los 18 a 24 meses posteriores al cierre de la transacción. La contraprestación total de aproximadamente \$590 millones refleja un múltiplo de EBITDA ajustado para el año 2021e completo de aproximadamente 12.5x, incluyendo las sinergias y eficiencias operativas de la tasa de ejecución. Adicionalmente, se espera que las oportunidades de las sinergias comerciales identificadas creen un valor significativo a lo largo del tiempo. Axalta espera que la adquisición incremente inmediatamente el margen de EBITDA ajustado, excluyendo los costes relacionados con la transacción, asociados a la adquisición. Axalta prevee financiar la transacción con efectivo disponible.

Se espera que la transacción, que está sujeta a autorización por las leyes antimonopolio aplicables y otros requisitos habituales de cierre, concluya durante el segundo semestre de 2021.

Advisors

Rothschild & Co is serving as financial advisor and Morrison & Foerster LLP is serving as legal counsel to Axalta on this transaction.

About Graphite Capital

Graphite is a specialist provider of private equity finance to mid-market companies based in the UK. Graphite focuses on management buy-outs and also invests in development capital opportunities.

Sobre Axalta

Axalta es una compañía líder a nivel mundial en la industria de pinturas y recubrimientos, proporcionando a los clientes soluciones innovadoras, coloridas, atractivas y sostenibles.

Nuestros recubrimientos están diseñados para evitar la corrosión, aumentar la productividad y mejorar la durabilidad de todo lo que pintamos, desde automóviles y vehículos comerciales pasando por motores eléctricos, edificios y tuberías. Con más de 150 años de experiencia en la industria de las pinturas, el equipo global de Axalta sigue encontrando maneras de atender cada día mejor a los más de 100.000 clientes en 130 países con los mejores productos, sistemas de aplicación y tecnología. Para obtener más información, visite axalta.es y siga @Axalta en [Twitter](https://twitter.com/Axalta).

Cautionary Statement Concerning Forward-Looking Statements

This release may contain certain forward-looking statements within the meaning of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995 regarding Axalta and its subsidiaries, including those relating to U-POL's 2021 net sales and adjusted EBITDA as well as the timing and expected benefits of Axalta's acquisition of U-POL. Axalta does not provide a reconciliation for non-GAAP estimates on a forward-looking basis because the information necessary to calculate a meaningful or accurate estimation of reconciling items is not available without unreasonable effort. Forward-looking statements are based on management's expectations as well as estimates and assumptions prepared by management that, although they believe to be reasonable, are inherently uncertain. These statements may involve risks and uncertainties, including, but not limited to, the effects of COVID-19, the satisfaction of the closing conditions of the transaction, the parties' ability to consummate the transaction on the anticipated terms and schedule, and Axalta's ability to achieve the expected benefits of the transaction. Axalta undertakes no obligation to update or revise any of the forward-looking statements contained herein, whether as a result of new information, future events or otherwise. Adjusted EBITDA of U-POL and adjusted EBITDA margin of Axalta are non-GAAP measures. We believe that such measures provide investors with meaningful information to understand our operating results and the ability to analyze financial and business trends on a period-to-period basis.

###